



INADEM

INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

FORO MESOAMERICANO DE PYMES:
Experiencias de inclusión financiera
Casos México - Colombia

SE

SECRETARÍA DE ECONOMÍA



FNE

FONDO NACIONAL EMPRENDEDOR



INADEM

INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

¿POR QUÉ SURGE EL INADEM?





INADEM

INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

OBJETIVOS DEL INADEM

- 1.- Generar vocaciones emprendedoras desde edades tempranas.
- 2.- Impulsar los distintos tipos de emprendimiento, a través de convocatorias.
- 3.- Impulsar la consolidación y el crecimiento de las empresas (productividad y competitividad).
- 4.- Impulsar la inserción exitosa de las MIPyMEs, en las cadenas de proveeduría y de los sectores estratégicos; así como un entorno que favorezca su internacionalización.

Desarrollo regional y
sectorial

Fortalecimiento del
entorno emprendedor

Inclusión de la mujer en
el ámbito productivo

EJES TRANSVERSALES



OBJETIVOS

ACCIONES **Financiamiento**

FOMENTO

Impulsar nuevos esquemas de financiamiento evolucionando el Sistema Nacional de Garantías: inclusión, profundización y mutual.

FONDEO

Inversión en nuevos vehículos de inversión para emprendedores innovadores en etapas tempranas.

ALTO IMPACTO

Programas enfocados a sectores de alto crecimiento, vinculados con la política industrial, que estén cambiando su entorno (impacto 360°)

CULTURA FINANCIERA

Asesoría y capacitación para acceso al financiamiento vía crédito y capital previo y posterior a su solicitud (asistencia técnica).

COORDINACIÓN

Integración de esfuerzos públicos y privados, en el fomento de empresas viables : red de apoyo al emprendedor.

OBJETIVO

Promover el acceso al financiamiento de las PYMES y el desarrollo de sectores y regiones específicas, que contribuya a democratizar la productividad.

OPERACIÓN del 36% PEF*

El recursos se canaliza a través del Fideicomiso México Emprende (FME), que aporta a los Programas de Garantías Líquidas, para garantizar un porcentaje de los créditos que reciban las MIPYMES a través de Intermediarios Financieros.

Flujo de los Fondos de Garantías





Masivos

Orientados a empresas de cualquier sector, región o ramas de la economía, particularmente con capital de trabajo.

✓ Empresarial

Atiende a empresas de diferentes sectores y regiones a través de más de 50 bancos, con una cobertura **PARI PASSU**.

✓ Subastas

Incentiva mejores condiciones a través de la competencia de los IF's, tiene una cobertura a **PRIMERAS PÉRDIDAS**.

Sectoriales

Orientados a sectores que atienden vocaciones productivas a nivel regional, estratégicos y/o futuros, que por el riesgo que representan no son sujetos de crédito, o que tienen acceso limitado al financiamiento.

✓ Emergentes

- ✓ Reactivación
- ✓ Económica

PYMES:

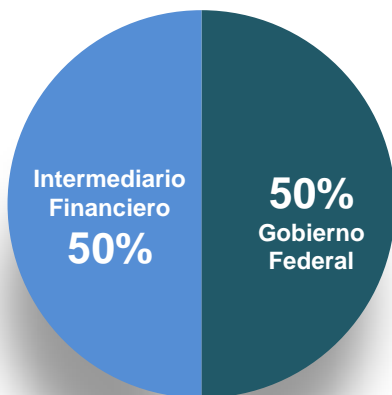
- ✓ Turísticas
- ✓ Exportadoras
- ✓ Emprendedores

Esquemas diferenciados de coberturas de riesgo:

Cobertura Pari Passu

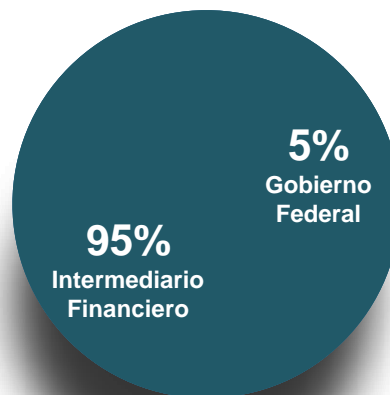
Se cubre el porcentaje de la garantía convenida, en cada financiamiento en lo individual.

- Bancarización de empresas
- Diversos porcentajes de cobertura.
- Focalización en segmentos especializados.
- Acceso a productos y servicios empaquetados



Cobertura Primeras Pérdidas

Se cubre los primeros incumplimientos de pago que registre el portafolio, **hasta por el monto equivalente a los recursos reservados.**



- Competencia entre IF's
- Porcentaje de pérdida esperada
- Garantías y tasas preferenciales

PROGRAMAS SECTORIALES



Se brinda una mayor cobertura a los IF's a efecto de propiciar su participación en estos sectores, obteniendo esquemas de apoyo dirigidos a actividades que por sus características no son sujetos de crédito bajo criterios tradicionales, pero son estratégicos por su impacto económico y social.



Respaldo para Desarrollo de Proveedores



- Contratos con el Gobierno
- Cuero y Calzado
- Construcción
- Financiamiento a Proveedores de Empresas Eje (Programa Nuevo)

Respaldo para Financiamiento Sustentable



- Eficiencia Energética – Eco-Crédito Empresarial

Respaldo para la Inclusión Financiera



- Emprendedores
- Franquicias
- PYME Culturales
- Modernización Integral de Microempresas
- Tercer Piso
- Apoyo al Régimen de Incorporación Fiscal

Respaldo para la Reactivación Económica

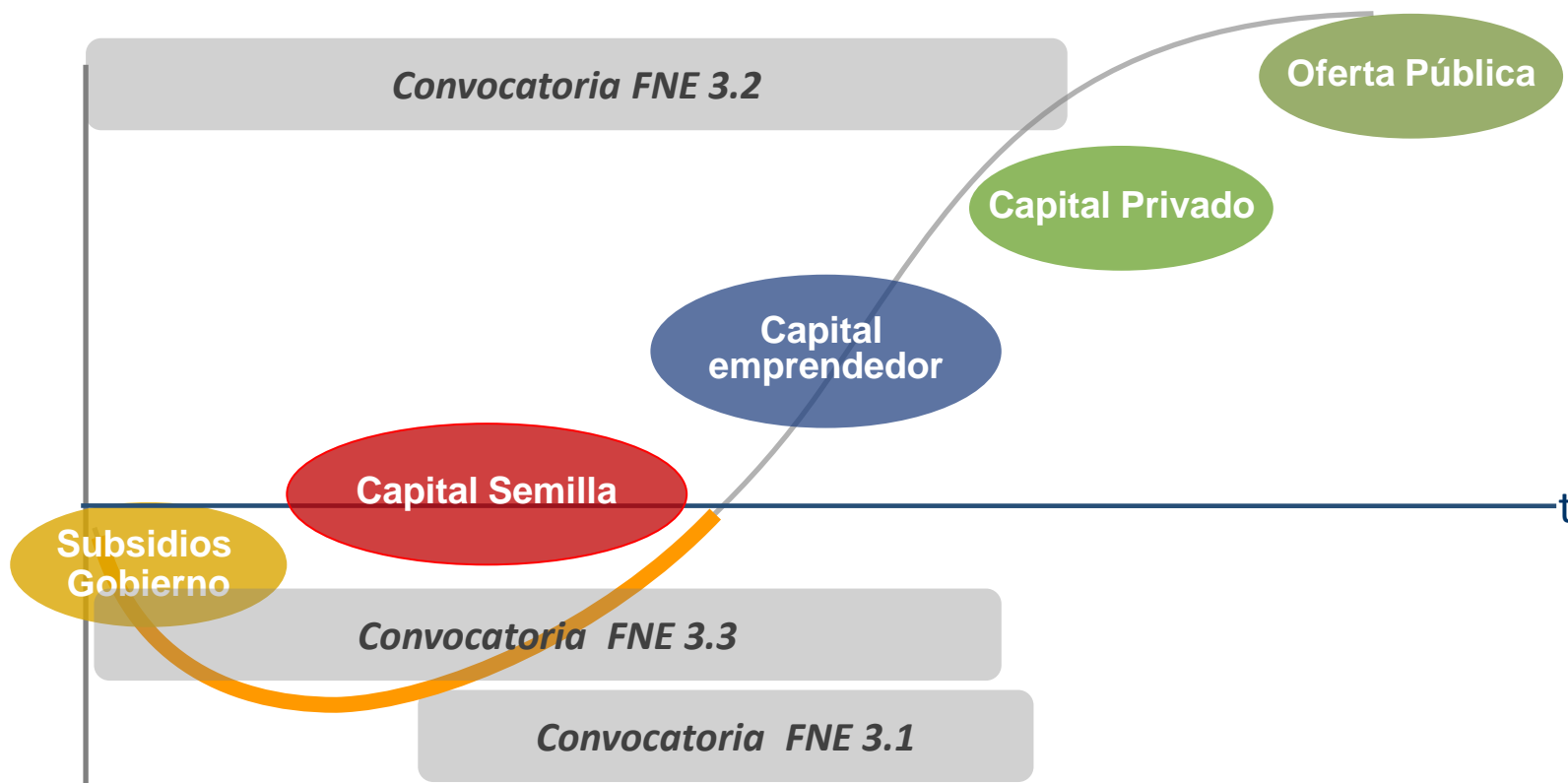


- Apoyo en Desastres Naturales y Reactivación Económica

Respaldo para los Sectores Prioritarios



- Chiapas.
- Yucatán.
- Zacateas.
- Zonas Fronterizas



<i>Etapa</i>	I I&D	II Inicio	III Etapa temprana	IV Crecimiento	V Consolidación
Tiempo de operación	(-1.5 a 0 años)	(0 – 1.5 años)	(1.5 – 3 años)	(3 – 5 años)	Arriba de 5 años
Capital requerido (Pesos)	\$500,000 - \$1.5mdp Capital semilla	\$1.5mdp - \$5mdp Capital semilla	\$5mdp - \$50 mdp Cap. de desarrollo	\$50mdp - \$200 mdp Cap. de expansión	\$200mdp - \$500 mdp Cap. Consolidación



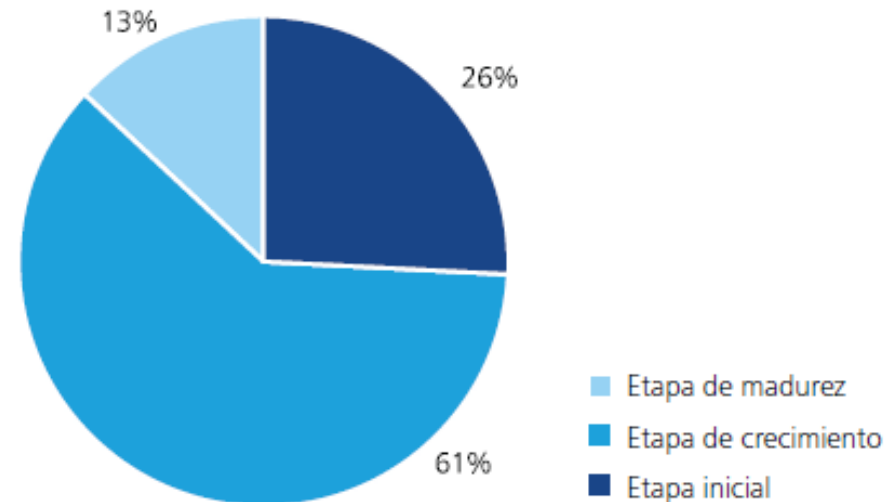
**CONSOLIDAR LA INDUSTRIA DEL CAPITAL
EMPRENDEDOR A TRAVES DE :**

- 1. Incrementar numero de nuevos inversionistas en el ecosistema.**
- 2. Incrementar el numero de vehículos de inversión constituidos**
- 3. Mas inversiones en nuevas empresas a través de los fondos creados.**
- 4. Profesionalización de gestores (*fund managers*)**
- 5. Generar una cultura financiera en los emprendedores y MIPYMES que facilite el acceso al financiamiento.**

“El desarrollo del capital emprendedor es prioridad para México”

- Solo el 26% de los recursos de los fondos se destina a empresas nuevas
- Y mas del 37% de los recursos se destina a bienes raíces.
- Solo el 25% se destina a negocios disruptivos (telecomunicaciones-salud-energía)

En etapa inicial ("early stage"):	26%
En etapa de crecimiento ("growth stage"):	61%
En etapa de madurez ("mature stage"):	13%



Las compañías que han sido respaldadas por capital emprendedor crecen 1.5x mas rápido que el resto.

SNG

Asistencia técnica

2014: 3,900 mdp

Junio de 2014:

Empresas	Derrama (MDP)	Empleos Generados	Empleos Conservados	Empleos Apoyados
45,107	48,943.7	22,554	663,073	685,626



CAPITAL

Especialización

26 fondos

2014: 1,101 mdp

Agosto de 2014:

Empresas	Múltiplo	Inversión Privada (MDP)
270	2.5x	2,800

EJE TRANSVERSAL: CULTURA FINANCIERA \$50 MDP

- ✓ Talleres de formación en cultura financiera para MIPyMEs y Consultores.
- ✓ Talleres especializados en mercado de deuda, bursatilización, capital de riesgo y emprendimiento de alto impacto, administración de riesgos, administración de cartera.
- ✓ Apoyo para la contratación de servicios especializados con el fin de detectar las necesidades de financiamiento de las MIPyMEs.



INADEM

INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

MAP. Adriana Tortajada Narváez

Directora General de Programas de
Emprendedores y Financiamiento

adriana.tortajada@inadem.gob.mx

[@Atortajada](#)

INSTITUTO NACIONAL DEL EMPRENDEDOR

www.inadem.gob.mx